

JUANITA DEL PILAR OCHOA CHI

China desplaza a México en el sistema mundial de la maquila

El ingreso de China al mercado mundial ha generado cambios espectaculares en la economía de todo el planeta. Como país emergente, se ha colocado a la cabeza dejando atrás a sus competidores usando como estrategia la apertura de su territorio a la inversión extranjera directa con el correspondiente empleo de su gran ejército laboral. Gracias a la sobreexplotación de su población, China también fortalece una industria propia que le permite invertir en otros países emergentes. México es un objetivo clave para la expansión de la economía china por su cercanía a los mercados norteamericanos, pero ¿cual sería la ventaja para un México despojado de una industria propia en medio de un caos económico, político y social?

Al término de la segunda guerra mundial, EEUU se convierte en la potencia hegemónica mundial. Gran parte de Europa y Japón, así como América Latina y la Cuenca del Pacífico han quedado subordinados a la economía norteamericana.¹ Cuatro décadas mas tarde, con la caída del muro de Berlín y la redefinición política de los países llamados “socialistas”, el capitalismo norteamericano invade los mercados orientales para descargar en ellos su sobreproducción técnico-militar y mercantil y abrir nuevas áreas de inversión de capital. Pero hasta que no se produjo el ingreso de China a la Organización Mundial del Comercio (OMC) no podemos hablar propiamente de un proceso integral de acumulación de capital a escala mundial. La gran industria global finalmente ha cerrado su pinza y ha asignado a cada región del planeta un papel específico en la renovada división internacional del trabajo. Todos los países quedan integrados al gran autómeta mundial. Unos como productores de tecnología, otros como productores de población o de materias primas o recursos energéticos, etc.

Juanita del Pilar Ochoa Chi es Maestra en Sociología, Universidad Nacional Autónoma de México

¹ A. Barreda Marín, «Seminario de “Cartografía y geoeconomía política en el estudio del capitalismo contemporáneo”», Facultad de Economía, DGAPA, UNAM, México, febrero-abril de 2003.

Esta división internacional del trabajo no sólo mantiene formalmente la brecha tecnológica entre los países del norte y los del sur, sino que paralelamente fomenta la “cooperación” desigual entre ellos mediante el emplazamiento de grandes y complejas empresas transnacionales en cualquier territorio del planeta.

En las zonas periféricas estas nuevas inversiones capitalistas transnacionales, lejos de limitarse a introducir nuevas tecnologías productivas recrudescen las formas de explotación del trabajo propias de la esclavitud. Esta explotación de las poblaciones periféricas obliga a los trabajadores industriales de los países centrales a “flexibilizar” sus condiciones laborales y deprimir sus salarios con el fin de poder competir en el ahora saturado mercado mundial de fuerza de trabajo. Así es como la introducción de la maquila promueve la producción de mayor cantidad de plusvalor absoluto y relativo en el centro y la periferia del mercado mundial, al tiempo que reduce los salarios en todo el mundo.

Al incorporar a la maquila como modelo de producción industrial, el capital combina el desarrollo tecnológico y la correspondiente disminución del número de empleados con la subcontratación de empresas relocalizadas en zonas geográficas de mano de obra barata.

La maquila forma parte de un proceso de producción mundial que aprovecha, sin restricción, intensiva y extensivamente la fuerza de trabajo del tercer mundo, con costos salariales mínimos y sin regulación legal. Desde esta perspectiva, la industria maquiladora de exportación (IME) tiene como tarea dentro del nuevo orden mundial capitalista la *sobreexplotación* de la fuerza de trabajo mundial.

Pero al tiempo que recrudescen la superexplotación de la población en el mundo las IME transnacionales también explotan la naturaleza en todas las regiones del planeta. La desregularización ambiental les permite reducir al máximo sus costes de producción evadiendo las “externalidades” del proceso en las zonas donde se les permite la extracción indiscriminada de recursos y la contaminación irrestricta de mares, ríos, aires y tierras.

Origen de la industria maquiladora de exportación

Esta rama de la división internacional del trabajo, promovida por las empresas estadounidenses para la realización de sus operaciones de ensamble en el exterior, comenzó a operar formalmente en las *zonas francas* o *de libre comercio* durante los años sesenta del siglo XX; en algunos países asiáticos –los denominados “cuatro tigres” (Hong Kong, Taiwán, Singapur y Corea del Sur); en la frontera norte de México y en países atrasados del primer mundo como Grecia y Portugal. Hoy se encuentran por todo el planeta.²

² J. Ochoa Chi, *La maquila y sus implicaciones sociales en el Istmo de Tehuantepec*, Tesis de maestría en Sociología, Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, UNAM, 2005.

El éxito económico maquilador de estas regiones de enclave se desarrolla a costa de su degradación social, política y ambiental. Hong Kong, Taiwán, Singapur y Corea del Sur fueron las primeras áreas de libre comercio que integraron a este modelo ensamblador despiadadas técnicas de superexplotación, intensificando al máximo las jornadas de trabajo, deprimiendo los salarios, imponiendo el uso indiscriminado e indiferenciado de mujeres y niños por parte de las empresas transnacionales que operan en esos territorios sin legislación laboral, todo lo cual redundó en una inédita degradación social y familiar de las comunidades.³

La historia de los enclaves es un excelente ejemplo del modo en que hoy operan las transnacionales en los países periféricos y de cómo prosperan a costa del sometimiento perfecto de las soberanías, los territorios y la población de los estados nacionales.

La industria maquiladora de exportación en México

En México, la maquila se estableció a través de un programa propuesto por Estados Unidos para aprovechar la fuerza de trabajo mexicana de la frontera después del auge de posguerra. El flujo de la población migrante, que durante la década de 1950 del siglo XX alimentó el programa de *braceros* en Estados Unidos, fue aprovechado posteriormente para convertir a la franja fronteriza en un corredor maquilador.

Este proceso maquilador, que en México comienza a partir de la década de 1960 bajo la figura de programa para el aprovechamiento de la mano de obra sobrante a lo largo de la frontera norte de México, llamado también *Programa de Industrialización Fronteriza* (PIF),⁴ tuvo como objetivo emplear a la mano de obra mexicana para operaciones de ensamble. En el mismo año la legislación mexicana autorizó el establecimiento de maquiladoras a lo largo de las costas y en el interior del país. Posteriormente, a principios de los años setenta del siglo XX se aseguran y amplían al máximo las concesiones otorgadas a las compañías estadounidenses a través del PIF.

En 1977 se crea la Comisión Intersecretarial para el Fomento de la Industria Maquiladora, que modifica el reglamento sobre industrias maquiladoras con el fin de ampliar las facilidades otorgadas y agilizar sus trámites administrativos. A finales de la década de 1980,

³ «En Hong Kong los trabajadores manufactureros desplazados se vuelven trabajadores invisibles de acuerdo con su género. Si bien en las estadísticas el desempleo es del 3%, en realidad éste asciende a 12% si se contabiliza a las trabajadoras a domicilio, que son consideradas "amas de casa"». *Hong Kong Country Report*, Conferencia de Linda To, Hong Kong Women Workers Association, 2002.

⁴ M. Arriola Woog, *Programa mexicano de maquiladoras*, México, Colección Norte y Sur, Instituto de Estudios Sociales, Universidad de Guadalajara, 1980, p. 51.

a pesar de no haberse logrado integrar a las maquiladoras como parte fundamental del proceso de desarrollo mexicano, se llegó a considerar a esta industria como un factor positivo para elevar la competitividad de la industria nacional como sector transmisor y generador de tecnología. Incluso se hablaba de las maquilas de primera, segunda y tercera generación como un proceso natural de evolución de estas empresas.

La frontera del norte de México, donde predomina la maquila, está llena de delincuencia, tráfico de droga, prostitución, y son frecuentes las violaciones, el secuestro y el asesinato de mujeres trabajadoras de la maquila, que según cifras oficiales a fecha de hoy suman más de 3.000 solo en Ciudad Juárez

La condiciones del trabajo maquilador en México fueron de sobretrabajo, principalmente para la fuerza de trabajo femenina, salario a destajo, malas condiciones laborales, abusos y maltrato. La salud de las trabajadoras en la maquila mexicana es un ejemplo del grado de deshumanización de los enclaves, ya que tienen registros alarmantes de graves lesiones físicas,⁵ problemas de agotamiento emocional,⁶ abortos⁷ y cáncer,⁸ entre otros problemas de salud.

El éxito de este polo de atracción industrial en la frontera norte se debe a la intensa y constante migración de población proveniente del resto del país. Son en su mayoría mujeres las que se anclan en estas zonas de superexplotación, mientras que los hombres intentan dar el salto a Estados Unidos. Familias enteras a cargo de mujeres se asentaron a vivir en esa zona en condiciones insalubres y de absoluta decadencia social y moral. Toda la frontera está llena de delincuencia, tráfico de droga, prostitución, y es frecuente la violencia, las violaciones, el secuestro y el asesinato, predominantemente de mujeres trabajadoras de la maquila, que según cifras oficiales a fecha de hoy suman más de 3.000 en Ciudad Juárez.

La contaminación ambiental por la falta de regulación es también un factor emblemático del éxito de este polo industrial maquilador en el país.⁹ «De acuerdo con los registros de la

⁵ «Trabajadoras de la maquila: tienen empleo pero pierden la salud», disponible en: [http://www.rel-uita.org/sindicatos/maquilas/pierden_salud.htm].

⁶ *Síndrome de Burnout* en la industria maquiladora en la frontera norte de México. Agotamiento mental alto y despersonalización por stress. *Síndrome de Burnout*, II Congreso Salud y Trabajo 2002, La Habana, Cuba, [http://www.ila.org.pe/actividades/docs/iicongreso_cuba/salud_trabajo_cuba.pdf].

⁷ C. A. Denman, «Indicadores de salud-enfermedad: el caso de riesgo reproductivo de obreras de la maquila», en E. I. Menéndez, y J. E. García de Alba (compiladores), *Prácticas populares, ideología médica y participación social. Aportes sobre antropología médica en México*, Guadalajara, Jalisco, CIESAS-Universidad de Guadalajara, 1992.

⁸ C. A. Denman, «La salud de las obreras de la maquila: el caso de Nogales, Sonora», en Guillermo de la Peña (compilador), *Crisis, conflicto y sobrevivencia. Estudios sobre la sociedad urbana en México*, Guadalajara, Universidad de Guadalajara, CIESAS, 1990, pp. 229-255.

⁹ «Las maquilas están exentas de declarar inventarios de materiales peligrosos». Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (Semarnat), México, 2002.

Agencia de Protección Ambiental de Estados Unidos (EPA), solo 30 maquiladoras regresaban sus residuos peligrosos a Estados Unidos hasta fines de 1988 (de más de 1.300 que operaban en México ese año).¹⁰

Nuevo impulso de la maquila en México a partir del tratado de libre comercio con América del Norte

El Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) firmado por el gobierno mexicano en 1994 limitó sustancialmente la inversión del Estado en la industria nacional e impulsó a la IME como única vía de desarrollo tecnológico, lo cual asestó un golpe irreparable a la soberanía productiva nacional.

Desde un inicio las maquiladoras actuaron en detrimento de la industria nacional. «Se calcula que cada año las maquiladoras gastaban un estimado de 45 mil millones de dólares en materias primas, partes y componentes [insumos], de los cuales aproximadamente [sólo] el 3% era adquirido de proveedores mexicanos». ¹¹

Las supuestas ventajas de la inversión maquiladora en el país fueron cuestionadas incluso por la propia burguesía industrial mexicana porque no garantizaba la puesta en marcha de procesos encaminados a la modernización del aparato productivo nacional ni la flexibilidad para adaptarse a las exigencias de los mercados internacionales.

El salario en México descendió considerablemente. En el periodo 1982-2000, la caída de los salarios de los trabajadores mexicanos fue de un 75,92%,¹² y los trabajadores a destajo aumentaron un 63% al pasar de 1.511.919 en 1991 a 2.463.224 en el año 2000.¹³

Sin embargo, este deterioro económico, político y laboral favoreció aún más a la IME que para el año 2000 contó con 3.500 establecimientos y dio empleo a un millón trescientos mil mexicanos.

A contrapelo de las implicaciones negativas sobre la industria nacional, durante cuatro décadas México figuró como el primer proveedor de productos maquilados a Estados Unidos, incluso por encima de Japón y Alemania.¹⁴

¹⁰ R. A. Sánchez, *Contaminación industrial en la Frontera Norte en la década de los noventa*, El Colegio de México, México, 1998.

¹¹ Las maquiladoras en México como catalizador de la globalización, [<http://www.joseacontreras.net/empmex/maquila1.htm>]

¹² «Si tomamos como referencia la devaluación y recesión de 1994-1995, el retroceso de los salarios fue del 33,75%, mientras que los salarios de la industria manufacturera cayeron el 32,05% y los de la IME retrocedieron un 18,39%», <http://rcci.net/globalizacion/2002/fg296.htm>

¹³ Disponible en: [<http://rcci.net/globalización/2002/fg296.htm>]

¹⁴ J. E. Horbatr, *Balance de la competencia entre México y China en el mercado estadounidense*, <http://www.ejomal.unam.mx/pde/pde143/PDE14306.pdf>

Punto de inflexión y crisis de la maquila en México

Sin embargo tres elementos irrumpieron y marcaron un quiebre en la hasta entonces emprendedora y animada rama productiva maquiladora:

1. Desde finales de 2000 hasta 2001 la desaceleración de la economía estadounidense y su recesión perturbaron el dinamismo del sector maquilador, dado que más del 80% de sus exportaciones se destinaba a Estados Unidos.
2. Al mismo tiempo, la entrada en vigor de la cláusula 303 del TLCAN, en 2002, eliminó la exención de derechos de importación para los países no miembros (Europa, Japón y China), lo cual propició un segundo éxodo de capitales maquiladores del país.¹⁵
3. Finalmente, fue la inminente entrada de China al comercio mundial la que arrebató a México la posibilidad de convertirse a corto plazo en un país enclave maquilador.

Fue así que todo aquello por lo que había apostado el gobierno mexicano se desvanecía dejando al país en un estado de total incompetencia industrial.

China en la escena del mercado mundial maquilador

La apertura del territorio asiático a la inversión extranjera directa (IED) se inicia en 1978 con el desarrollo de un proceso incontenible hacia la transformación de los derechos de propiedad colectiva en propiedad privada. La introducción de una impresionante reforma económica en la agricultura, en la industria y en el sector externo sustituiría en gran parte a la producción centralizada y la planeación estatal.¹⁶

Los “logros” macroeconómicos que resultaron de esta política de apertura al mercado exterior impactaron tanto a los inversionistas,¹⁷ que a principios de la década de 1990 se produjo la derrama más importante de inversión extranjera directa en la región.¹⁸

Las intensas reformas en política económica que se instituyeron en China¹⁹ fueron, en resumen, las siguientes:

¹⁵ «En 2002 comenzaron a regir las Reglas de Origen, que fue la principal causa de la salida precipitada de numerosas plantas maquiladoras no gringas de la zona y del pronunciado declive del empleo». R. Fernández, «El espejismo de las maquilas», Universidad de California, [<http://rcci.net/globalizacion/2003/fg353.htm>]

¹⁶ J. González García, «La República Popular China a finales del siglo XX», en *Problemas del Desarrollo*, vol. 32, núm. 124, México, IIEc, UNAM, enero-marzo, 2001, p. 176.

¹⁷ «Los rendimientos crecientes a escala, la intensificación de los flujos comerciales, la disminución de los costos de producción, la importancia creciente de los mercados de capitales, la constante revolución tecnológica y una tasa en el PIB del 9.3% anual». *Ibid.*, p. 176

¹⁸ «Del 100% de los flujos totales de la IED que se dirigen hacia los países subdesarrollados, China captó 36,4% del total de 1997, porcentaje que aunque disminuyó a 17,5% en 1999 reafirmó a dicho país como segundo receptor del mundo sólo detrás de Estados Unidos». *Ibid.*, p. 177.

¹⁹ J. González García, «Reforma económica institucional y modelo de desarrollo con orientación externa», en *Problemas del Desarrollo*, vol. 33, núm. 29, México, IIEc, UNAM, abril-junio, 2002.

- La redefinición del dominio absoluto del Estado en la economía del país.
- La descentralización de la economía y reducción de la planeación.
- La adecuación de la normatividad jurídica-económica para propiciar el cambio institucional.
- La transformación de los derechos de propiedad (creación de zonas económicas especiales, y zonas de desarrollo técnico económico).
- La liberalización comercial.
- La introducción y aceptación del mecanismo del mercado que implicó un cambio económico y cultural.
- El adelgazamiento del Estado y estímulo al sector privado.
- La liberalización financiera.

Una de las "formidables ventajas" de la entrada de China al mercado mundial es el golpe salarial a la fuerza de trabajo internacional. Esta es la nueva característica de la industria mundial, la competencia por la fuerza de trabajo más abundante y barata del mundo

Estas reformas que se aplicaron a favor de las empresas implicaron: una «mayor autonomía para la toma de decisiones en la producción, precios, mercadotecnia y ventas; para la adopción de planes de exportación y de importación; autonomía para inversión, retención y uso de beneficios, administración de activos fijos, operaciones de difusión empresarial, planes de empleo; libertad para la contratación de personal, determinación de bonos y salarios, acuerdos institucionales; y la posibilidad de resistencia a las demandas del Estado, siempre y cuando se justificara».²⁰

Con lo anterior, China incentiva a los capitales transnacionales a trasladarse a la región para consumir la gran masa de fuerza de trabajo, su ventaja comparativa más codiciada. Este vuelco económico y político de China conmocionó al mundo y todos los capitales transnacionales, en medio de una gran crisis mundial, encontraron en este país la promesa de plusvalor sin límite.

El tipo de industrias que se trasladaron al país asiático fueron en una primera fase empresas de ensamblaje, en su mayoría de capital norteamericano. Se estima que «más de medio millón de empresas de inversión extranjera se implantaron en China, en sectores como la industria manufacturera, en las infraestructuras, los servicios y el comercio, con inversiones realizadas por un monto total de más de 600.000 millones de dólares. De las

²⁰ *Ibidem*, p. 77.

Especial

500 mayores multinacionales del mundo, cerca de 450 han realizado inversiones en China». ²¹

Si bien las grandes transnacionales han tenido carta blanca por parte del gobierno para explotar libremente a la fuerza de trabajo y capitalizar así su inversión en China, esto fue a costa de transformar en un infierno laboral la vida de cientos de millones de niños, jóvenes, mujeres, hombres y ancianos que habitan esta región.

A pesar de que los datos macroeconómicos presentados por el Banco Mundial reflejaban la disminución de la extrema pobreza en China (de 365 millones en 1978 a 35 millones para 1999), ²² la realidad de la población del país distaba mucho de la estadística oficial.

Con este proceso modernizador, uno de los fenómenos más importantes que se generaron en China fue la migración creciente de la población joven hacia las diferentes ciudades del país. Se calcula que esta población migrante (entre 100 y 150 millones de personas ²³) ha repercutido en un abandono de la propiedad comunal. ²⁴

Con este flujo migratorio, las *zonas especiales* se nutren, crecen y se fortalecen. Al inicio, las maquiladoras se desarrollaron en las zonas especiales, después en la costa y algunas regiones del interior, y finalmente en todo el país. China estableció su primera Zona Franca Industrial (ZFI) en 1979. «El número de ZFI establecidas en China/Asia aumentó a 500 en 1996 y a 2.700 en 2003». ²⁵

Según los reportes del *National Labor Committee* –febrero de 2002– y *Global Exchange*, ²⁶ las condiciones de trabajo en esas zonas son extremas. ²⁷ Las jornadas son de 14.5 a 18.5 horas al día, siete días a la semana. El pago del salario se mide por monto de

²¹ X. Ríos, «Las empresas nacionales en la globalización», 2007, [http://www.omal.info/www/IMG/pdf/CUADERNO_OMAL_N_2_-_1.pdf]

²² Entre 1981 y 2004, la proporción de la población que vive con menos de 1,25 dólares al día se redujo de 85% a 27%, y más de 500 millones de personas escaparon a la pobreza absoluta. Véase *Los derechos de la infancia en China* (Se puede descargar en: [<http://www.unicef.org/spanish/rightsite/sowc/pdfs/panels/Los%20derechos%20de%20la%20infancia%20en%20China.pdf>]).

²³ «En China hay alrededor de 150 millones de migrantes internos, lo que representa más de un 11% de su población». *Ibidem*.

²⁴ «La otra cara de la moneda es que arruinará a millones de campesinos cuya producción está actualmente subsidiada y protegida», <http://www.nodo50.org/observatorio/china-omc.htm>

²⁵ «Las ZFI de todo el mundo contratan a 42 millones de trabajadores, de los cuales 30 millones trabajan en más de 200 ZFI ubicadas en China, lo que pone de relieve la importancia que revisten estas zonas». Xiaolan Fu, *Estudio sobre las zonas francas industriales en China. Informe presentado a la OIT*, Universidad de Oxford y Yuning Gao, Universidad de Cambridge, 31 de octubre de 2007, [<http://www.ilo.org/public/french/dialogue/download/epzchinespagnol.pdf>].

²⁶ «Made in China. The Role of U.S. Companies in Denying Human and Worker Rights», 2001. Traducción y resumen con base en datos del *National Labour Committee*.

²⁷ Este video se está difundiendo por Internet y ha reavivado el debate sobre las condiciones laborales en China. *Demoniacs de condiciones laborales en China*, <http://www.radiocable.com/video-denuncias-condiciones-laborales-en-china974.html>

producción, es un trabajo a destajo y se obliga a cubrir jornadas de 12 a 18 horas cuyo trabajo extra asciende de cuatro a 10 horas diarias. Incluso han sido reportadas algunas muertes por sobretrabajo, pues nadie tiene vacaciones. Los trabajadores no tienen seguro social ni cuentan con días de descanso por enfermedad, además de que manejan sustancias tóxicas sin protección. En total, el 85% de los empleados son mujeres. La libre asociación está prohibida y los activistas son encarcelados por defender los derechos laborales, se les acusa de crímenes contrarrevolucionarios.

Hemos de subrayar la laxa actuación del Banco de España como autoridad supervisora que no adoptó las medidas necesarias para contener una concentración del crédito en el sector inmobiliario y su financiación en buena medida en mercados externos al por mayor

Los salarios en China son los más bajos del mundo. En el 2004 se estableció un salario mínimo nacional que iba de los 380 a los 900 yuanes, que traducidos a dólares equivalían a de 38 a 76 centavos de dólar por hora,²⁸ pero en realidad se llegan a pagar salarios de 26, 13 y hasta de un centavo de dólar la hora, e incluso muchas de las empresas no pagan a los trabajadores sino tres o cuatro meses después de haber ingresado en la fábrica.

En la rama electrónica y en la del juguete trabajan siete días a la semana, con salarios de 13 a 10 centavos la hora, y en la del vestido Wal-Mart llega a pagar uno, dos o tres centavos por hora. Por lo anterior, es claro que el salario mínimo es en realidad el salario máximo al que nunca se llega.

El mismo reporte de la NLC menciona que del salario se deduce el pago por alojamiento (se llegan a hacinar de 12 a 20 personas en un cuarto sin ventilación), agua (que falta regularmente) y residencia (derecho ante el Estado chino para migrar), y el pago por depósito que se pierde si el trabajador se va antes de seis meses.

Además existen reglas internas para regular el trabajo, que en caso de no ser cumplidas se sancionan con multas que muchas veces exceden el pago del salario. Estas disposiciones legales reducen de tal manera su salario que la mano de obra más obediente y disciplinada del mundo les resulta casi gratuita. La sobreexplotación de esta población es brutal.

En este país el gobierno controla todas las *Federation Trade Unions*, que funcionan como una sola compañía o unión *amarilla*. Mantiene un control estricto de la movilidad de

²⁸ El 1º de marzo de 2004, el Ministerio de Trabajo y de Seguridad Social chino imprimió la nueva versión de la Ley sobre el salario mínimo. "Esta nueva ley proporciona un método general para que todas las provincias establecieran su propia norma sobre el salario mínimo". *Op. Cit.* Xiaolan Fu, *Estudio sobre las zonas francas industriales en China*, p. 14.

Especial

su fuerza de trabajo y nadie se mueve libremente en este país sin su autorización. La fuerza de trabajo es un monopolio del Estado.

No está de más mencionar que existe en la región un incalculable crecimiento de la contaminación debido a la falta de regulación de estas nuevas empresas.²⁹

En definitiva, una de las “formidables ventajas” de la entrada de China al mercado mundial es el golpe salarial a la fuerza de trabajo internacional, que ha repercutido directamente en la calidad de vida de la población. Esta es la nueva característica de la industria mundial, la competencia por la fuerza de trabajo más abundante y barata del mundo.³⁰ ¿Quién puede competir con eso?

Un futuro incierto para la maquila en México

En estos últimos 10 años, el gobierno mexicano, preso del pánico por el éxodo maquilador y por la incompetencia productiva derivada de los candados del TLCAN, se ha dedicado sistemáticamente a “desarrollar al país” a través de cualquier tipo de negocio ilícito sobre su territorio. Imitando torpemente el modelo asiático de apertura comercial, los grupos en el poder se dedicaron a reformar las leyes para malbaratar no solo la riqueza demográfica sino también para sobreexplotar la riqueza natural del país.³¹

Las reformas laborales tendieron a despojar de sus derechos a todos los trabajadores mexicanos y a privatizar las empresas del Estado con el fin de atraer capitales extranjeros que, consecuentemente, incrementarán la dependencia tecnológica de la ya de por sí decadente industria mexicana. Mientras, las reformas ambientales han propiciado la entrega de los recursos naturales, nuevas perforaciones de pozos petroleros en aguas profundas, el incremento de las concesiones para la explotación de minas a cielo abierto, el abandono del campo y el empleo indiscriminado de tecnologías agrícolas provocando el despojo, la dilapidación y la privatización del agua y de los bosques, entre otros recursos naturales.³²

Este caos económico de los últimos años ha despertado entre la población despojada de derechos y espacios de vida una compleja y multidimensional resistencia civil que ha intentado ser acallada a través de diferentes mecanismos de represión. Su punto más crítico

²⁹ Nueve de las diez ciudades más contaminadas del globo son chinas, la mitad de los bosques han desaparecido y algunas poblaciones han tenido que trasladarse debido a la falta de agua potable y de la contaminación. *Excesiva contaminación en China*, [<http://eplaneta.blogspot.com/2006/03/excesiva-contaminacin-en-china.html>].

³⁰ F. Folker, J. Hendrich y O. Kreye, *La Nueva división internacional del trabajo. Paro estructural en los países industrializados e industrialización de los países en desarrollo*, Siglo XXI editores, México, 1981.

³¹ A. Barreda Marín, *Urbanización, alimentación, salud y capitalismo. El reordenamiento del espacio*, [http://www.uccs.mx/observatorio_socioambiental/urbanización/articulos].

³² A. Barreda Marín, *Crisis del sistema central de ciudades de México*, [http://www.uccs.mx/observatorio_socioambiental/urbanización/articulos].

co fue el fraude electoral del año 2006 y la instauración artificialmente construida de una “guerra contra el narco”, que en realidad es una guerra del Estado mexicano por el control del territorio y la población.³³ Hoy, vastas zonas del país se encuentran militarizadas para silenciar cualquier brote de inconformidad y así permitir la libre inversión y uso irrestricto de los recursos naturales que el gobierno pone a disposición del gran capital.

En este contexto, la IME en México, si bien ha crecido en términos absolutos, ha ido perdiendo importancia relativa en el total de exportaciones.³⁴ En lo que respecta al empleo, durante el periodo 2007-2009 se perdieron más de dieciséis mil puestos de trabajo en este sector, los cuales no han podido ser recuperados hasta la fecha.³⁵

Pese a lo anterior, algunos empresarios mexicanos no pierden la esperanza en este tipo de industria de exportación y exigen al gobierno que incremente los privilegios fiscales a esta rama productiva mientras celebran con excesivo entusiasmo cada vez que alguna maquila ingresa al país.

Gobierno y empresarios promueven las ventajas comparativas que tiene México como país maquilador de Estados Unidos, invitando a cualquier capital a invertir en él. Particularmente, expertos del comercio internacional exhortan a la maquila de capital chino a invertir en México por sus insuperables ventajas;³⁶ entre las más importantes está el bajo costo de transporte a Estados Unidos y la alta productividad laboral mexicana.³⁷ «El pronóstico es que a corto plazo China invertirá en la industria manufacturera mexicana para triangular sus productos hacia la Unión Americana.»³⁸

El director Ejecutivo de *Proméxico*³⁹ plantea que «a China le convendría, fabricar en México porque además de ahorrar en el flete de cruzar el Pacífico podrían invertir en sectores como el automotriz, el de energías renovables y en minería».⁴⁰

³³ A. Hernández, *Los señores del Narco*, Grijalbo, México, 2010.

³⁴ «Las manufacturas (incluyendo maquiladoras), si bien han crecido, han venido perdiendo importancia relativa». Ó. Fernández, «La restricción por balanza comercial al crecimiento», p. 160, en N. Lusting (coord.), *Crecimiento económico y equidad*, El Colegio de México, 2010, [<http://2010.colmex.mx/16tomos/IX.pdf>].

³⁵ «Tenemos buenas expectativas para el próximo año, creemos que vamos a crecer después de dos años donde solo hemos recuperado lo perdido en empleos, así como creemos que aumentarán las exportaciones», comentó la presidente del AIM, Carlos Palencia. [<http://www.el-mexicano.com.mx/informacion/noticias/1/3/estatal/2010/12/14/444083/inhibe-desarrollo-de-la-industria-maquiladora.aspx>].

³⁶ «Una de las oportunidades de negocio que México puede concretar con China está en el área de las maquiladoras, según expertos en comercio internacional». *Entrepreneur*, 2002, [<http://www.gestiopolis.com/Canales4/mkt/china.htm>].

³⁷ «Llevar la mercancía desde México a Estados Unidos fluctúa entre dos y cinco centavos por libra, mientras que el traslado desde China cuesta de cinco a 12 centavos por libra», [<http://www.elsiglodedurango.com.mx/noticia/60223.tiene-mexico-ventajas-en-industria-maquilador.html> 2005].

³⁸ *Entrepreneur*, 2002, [<http://www.gestiopolis.com/Canales4/mkt/china.htm>].

³⁹ *ProMéxico* es un organismo del Gobierno Federal mexicano encargado de fortalecer la participación de México en la economía internacional.

⁴⁰ Consejo Nacional de la Industria Maquiladora y Manufacturera de Exportación, A.C. *Síntesis Informativa de Prensa*, 17 de junio de 2011. [http://www.cnimme.org.mx/archivos_publicos/noticias/2011/1106/boletin111706.pdf].

Especial

Hacia finales del 2008 había 375 empresas chinas instaladas en territorio mexicano, casi todas ubicadas en el centro y el norte del país: *Sinatex* en Sonora, *Golden Dragon* en Coahuila, *FAW* en Michoacán, *LENOVO* en Monterrey, *Tractores YTO*.⁴¹ Actualmente empresarios chinos también pretenden construir en Ensenada un hotel de cinco estrellas e invertir en proyectos mineros y de transporte marítimo.⁴²

¿Será éste un destino económicamente viable para México? Los empresarios maquiladores y el gobierno así lo creen y hacen sus apuestas.

Sin embargo, más allá del sueño de los empresarios maquiladores mexicanos para atraer al capital chino al territorio nacional, habrá que recordar que la IME es un mecanismo transnacional que obedece a una dinámica de sobreexplotación en un complejo juego económico mundial, en el cual ahora la población mundial también tendrá mucho que decir.

⁴¹ http://www.exochinamexico.com/inversion_chiapas.pdf

⁴² Anuncian millonaria inversión de China, *El Vigía* 21 de septiembre de 2011. [<http://www.industriamaquiladora.com/noticia.php?id=669about:home>].